**¿Cómo agendar y realizar una visita inmobiliaria a tu propiedad?**

* **Preparar una visita inmobiliaria a la propiedad**
* Revisar de nuevo que la propiedad esté en buenas condiciones
* Publicar horarios en los anuncios de la propiedad
* Registrar solicitudes y hacer una agenda
* Planear el recorrido de la visita
* Tener planeadas las respuestas a las posibles preguntas
* **¿Qué hacer después de la visita inmobiliaria?**
* Separar y catalogar las citas por la calidad y confianza
* Seguir mostrando la propiedad
* Retirar los anuncios de citas cuando se concrete la transacción